

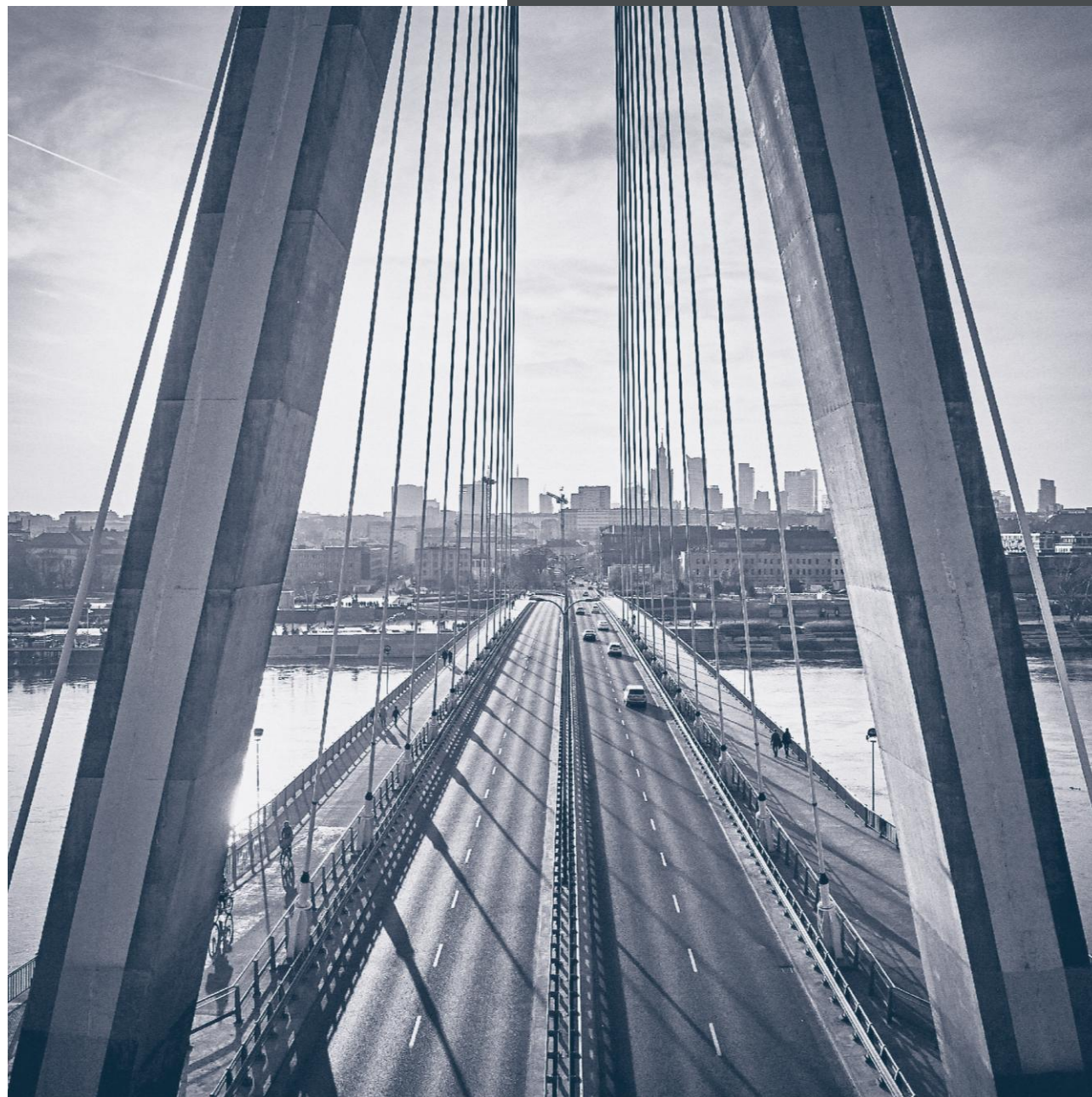


Polska Agencja  
Inwestycji i Handlu  
Grupa PFR

# Oferta Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu S.A.

Ostrów Mazowiecka  
7 maja 2025 r.

**Poland.** Business Forward





## **Mirosław Odziemczyk**

Pełnomocnik Zarządu ds. Współpracy ze Specjalnymi  
Strefami Ekonomicznymi



609 565 061



[miroslaw.odziemczyk@paih.gov.pl](mailto:miroslaw.odziemczyk@paih.gov.pl)



## **Leszek Kołodziejczyk**

Ekspert, Departament Promocji



668 316 142



[Leszek.kolodziejczyk@paih.gov.pl](mailto:Leszek.kolodziejczyk@paih.gov.pl)



## Agenda

1. Cele i misja działania Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu (PAIH)
2. Oferta PAIH
3. Partnerstwo i promocja polskiej gospodarki
4. Pakiet inwestora
5. Pakiet eksportera
6. Programy i wydarzenia proeksportowe
7. Regionalne Biura Handlowe

# Kim jesteśmy ?

- Instytucja otoczenia biznesu, działająca w ramach Grupy Polskiego Funduszu Rozwoju (PFR).
- Nowoczesna, globalna organizacja, której działania budują rozpoznawalność Polski na świecie, jako atrakcyjnego i wiarygodnego partnera biznesowego.
- Lider doradztwa eksportowego oraz inwestycyjnego, działający na kilkudziesięciu rynkach świata. Łącząc kompetencje branżowe i doświadczenie międzynarodowe, oferuje kompleksową obsługę przedsiębiorców.

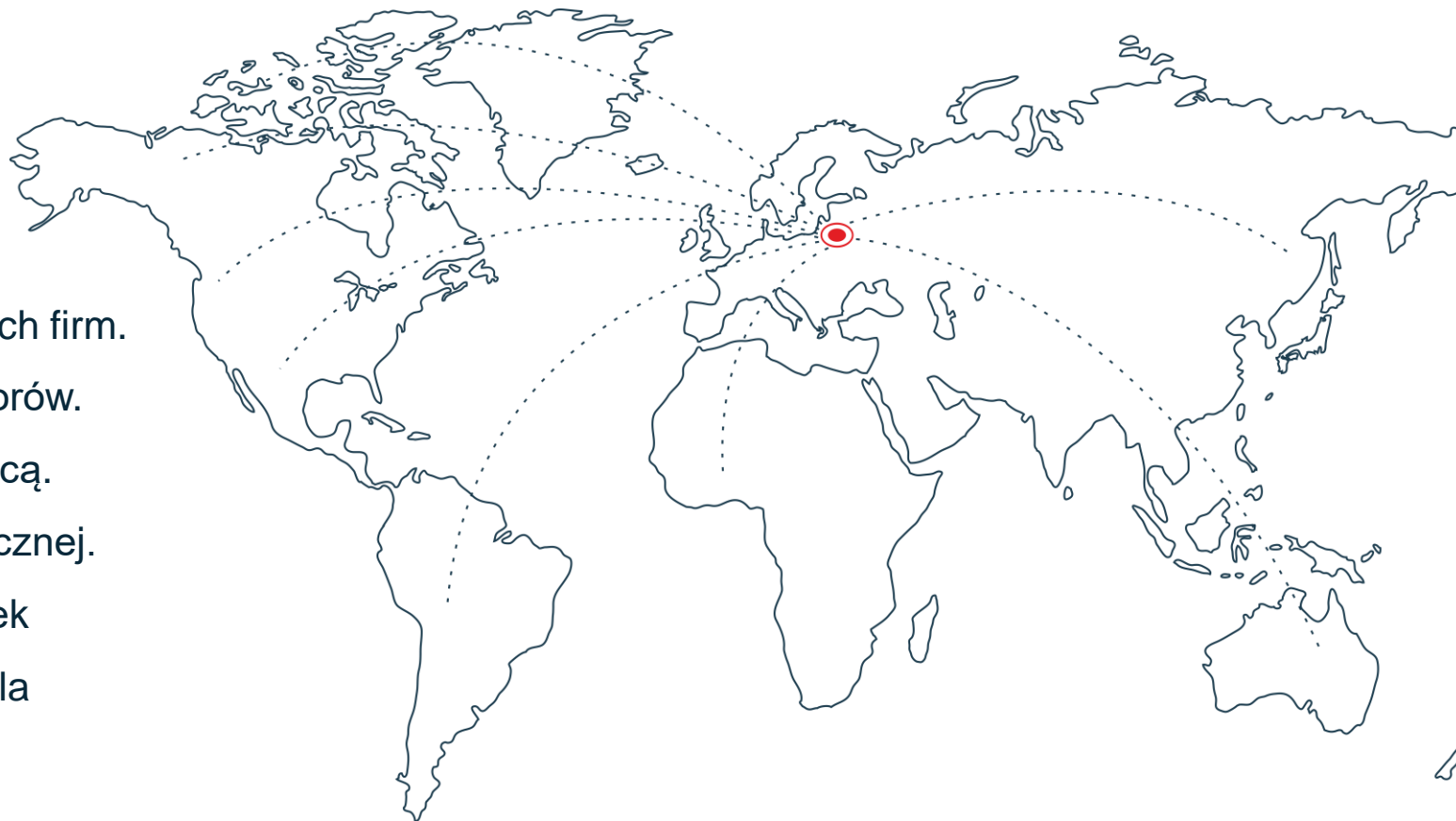
# Misja i cele Agencji

## Misja:

Rozwój i promocja polskiej gospodarki.

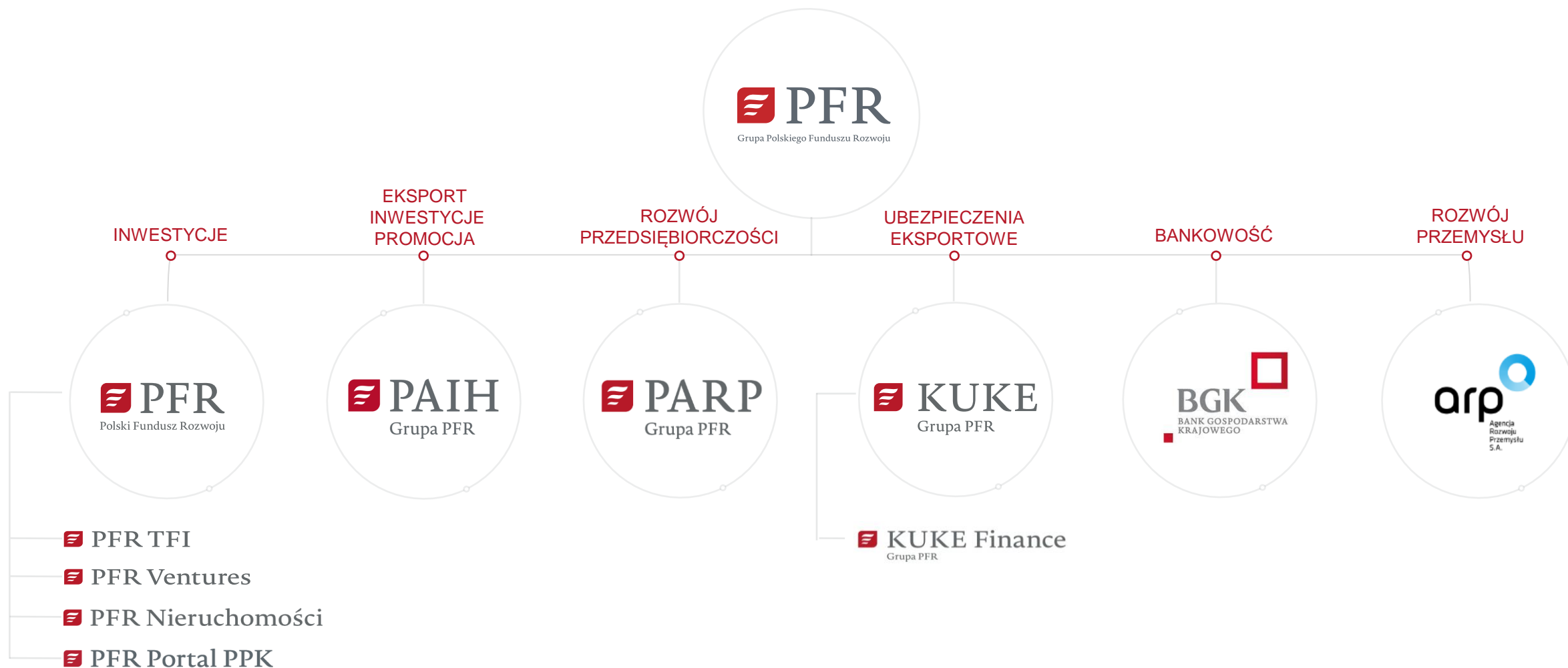
## Cele:

- Wspieranie ekspansji międzynarodowej polskich firm.
- Pozyskiwanie i obsługa zagranicznych inwestorów.
- Wsparcie inwestycji polskich w kraju i za granicą.
- Promowanie i rozwój polskiej myśli technologicznej.
- Wzmacnianie rozpoznawalności polskich marek na międzynarodowych rynkach (pakiet PAIH dla eksportera)



# Efekt synergii – współpraca w ramach Grupy PFR

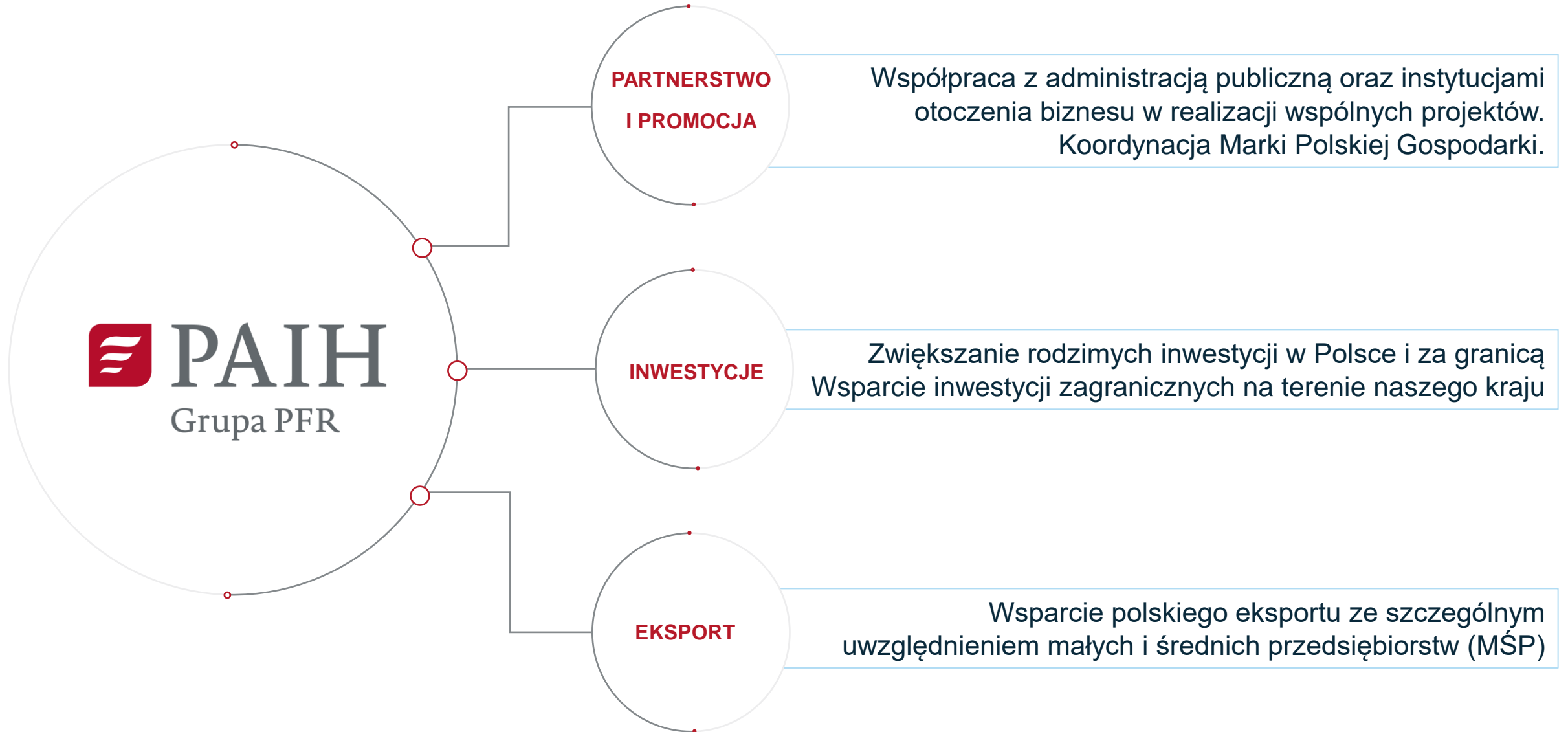
Komplementarna oferta Grupy PFR





# Oferta Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu

Eksport – Inwestycje – Partnerstwo i Promocja



# Oferta PAIH. Partnerstwo i Promocja Polskiej Gospodarki



Współpraca  
z administracją  
publiczną



Współpraca  
z partnerami  
regionalnymi



Sieć współpracy  
z instytucjami  
wsparcia biznesu

## PROJEKTY I NARZĘDZIA WSPARCIA



Konkurs  
„Grunt na medal”



Invest in Gmina



Akademia  
Biznesu



Szkolenia i staże



Patronaty



Mój Biznes za  
granicą



# Oferta PAIH. Pakiet inwestora



Doradztwo lokalizacyjne



Organizacja wizyt lokalizacyjnych dla potencjalnych inwestorów



Informacje o zachętach inwestycyjnych



Przygotowanie pakietów informacyjnych



Identyfikacja potencjalnych partnerów biznesowych



Współpraca ze start-upami i dostawcami technologii/  
Spotkania B2B



Budowanie powiązań z instytucjami badawczymi i centrami innowacji



Wsparcie w kontaktach administracją



Opieka poinwestycyjna

## NARZĘDZIA WSPRACIA



Generator Ofert Inwestycyjnych



Program grantów rządowych



## **Leszek Kołodziejczyk**

Ekspert, Departament Promocji



668 316 142



[Leszek.kolodziejczyk@paih.gov.pl](mailto:Leszek.kolodziejczyk@paih.gov.pl)

# Oferta PAIH. Pakiet eksportera



Analiza potencjału eksportowego



Przygotowanie pakietów informacyjnych



Organizacja spotkań B2B



Organizacja misji biznesowych



Opracowanie listy partnerów biznesowych



Weryfikacja partnerów biznesowych



Opracowanie strategii ekspansji na wybrane rynki



Wsparcie w kontaktach z administracją



**PAIH24**

## NARZĘDZIA WSPRACIA



Webinaria  
Szkolenia  
Podcasty



Mapa Rynków Zagranicznych



Publikacje



Wyszukiwarka wydarzeń gospodarczych

**Nowość !**

# Oferta PAIH. Pakiet eksportera – wsparcie zagraniczne

Sieć Zagranicznych Biur Handlowych (ZBH) - aktualnie ok. 60 lokalizacji

## Nasze kompetencje:

- ✓ Znajomość lokalnej specyfiki, kultury i uwarunkowań biznesowych.
- ✓ Znajomość języków lokalnych.
- ✓ Identyfikacja kluczowych branż na poszczególnych rynkach.



# Zagraniczne Biura Handlowe

## Katalog usług ZBH



Informacja nt. bieżącej sytuacji gospodarczej, prognoz dla danej branży



Opracowanie listy partnerów biznesowych



Weryfikacja partnerów biznesowych



Organizacja spotkań biznesowych



Wsparcie merytoryczne w czasie spotkań biznesowych



Dystrybucja oferty handlowej na danym rynku



Doradztwo w aspektach logistycznych, certyfikacyjnych, kultury prowadzenia biznesu



Recenzja materiałów marketingowych



Wsparcie w dostępie do powierzchni biurowej



Pomoc w nawiązaniu relacji z potencjalnymi partnerami



Opieka i wsparcie przedsiębiorcy na etapie krajowym i zagranicznym

## Kompetencje ZBH:



Znajomość lokalnej specyfiki, kultury i uwarunkowań biznesowych



Znajomość języków lokalnych



Identyfikacja kluczowych branż na poszczególnych rynkach



# Projekt Polskie Mosty Technologiczne

Projekt finansowany w ramach Programu Fundusze Europejskie dla Nowoczesnej Gospodarki (FENG) Działanie 2.24 Polskie Mosty Technologiczne



**CEL:** wsparcie promocji oraz internacjonalizacji przedsiębiorstw posiadających innowacyjny produkt, usługę bądź technologię na wyselekcjonowanych rynkach zagranicznych pozaunijnych, z wykorzystaniem różnych modeli e-commerce



**OKRES REALIZACJI PROJEKTU:** 2024-2029



**BUDŻET PROJEKTU:** ponad 175 000 000,00 zł

**DOFINANSOWANIE:** 146 000 000,00 zł

**WSPARCIE:** 667 umów grantowych



Twoja droga  
do **eksportu**



Fundusze Europejskie  
dla Nowoczesnej Gospodarki



Rzeczpospolita  
Polska

Dofinansowane przez  
Unię Europejską



# Oferta PAIH – Brand HUB



**Cel:** Umiędzynarodowienie MŚP – promocja oferty polskich firm z wybranych sektorów



**Gdzie:** cały świat, w tym USA



**Czas trwania programu:**  
2024-2029; PO FENG 2021-2027, d.2.26



**Dla kogo:** przedsiębiorcy z sektora MŚP, działający w ramach 7 branż: kosmetycznej, maszyn i urządzeń, meblarskiej, motoryzacyjnej, pojazdów szynowych, statków specjalistycznych, jachtów i łodzi oraz wysokich technologii w obszarze bezpieczeństwa i towarów podwójnego zastosowania



**Wartość dla przedsiębiorców:**

- 71 Stoisk Narodowych
- 28 misji przyjazdowych typu Study Tour
- 42 kampanie informacyjno-promocyjne





# Portal trade.gov.pl

Portal [Trade.gov.pl](https://trade.gov.pl) to kompleksowe źródło informacji dla polskich przedsiębiorców planujących ekspansję na rynki zagraniczne i tych, którzy już eksportują oraz przedsiębiorców zagranicznych poszukujących dostawców towarów i usług z Polski.

## Co oferuje Trade.gov.pl?

1. Promocja polskich przedsiębiorstw
2. Dostęp do wiedzy i analiz rynkowych
3. Wsparcie i narzędzia dla eksporterów
4. Możliwość nawiązywania kontaktów międzynarodowych

Kontakt:

E-mail: [redakcja@trade.gov.pl](mailto:redakcja@trade.gov.pl)



# Wydarzenia proeksportowe

## Wystawa Światowa Expo 2025, Osaka, Kansai

Największe i najważniejsze wydarzenie gospodarczo-kulturalne na świecie odbywać się będzie w Japonii w terminie od 13 kwietnia do 13 października 2025 roku.

Wystawa odbędzie się na wybudowanej na wodach Zatoki Osaka wyspie Yumeshima. Organizatorzy Expo 2025 Osaka, Kansai przewidują udział 170 uczestników, w tym 161 krajów i regionów oraz 9 organizacji międzynarodowych. Zgodnie z założeniami, Wystawę odwiedzi ponad 28 mln osób. <https://expo.gov.pl/>



**Poland.**  
**Expo2025.Osaka.Kansai**

# Wydarzenia proeksportowe

PAIH Forum Biznesu 2025 – 5-7 listopada

PAIH Forum Biznesu to wydarzenie organizowane dla sektora MŚP i jego partnerów - przedstawicieli regionów oraz instytucji rozwoju. To przestrzeń dla przedsiębiorców, którzy chcą się rozwijać, szukają nowych rozwiązań i pomysłów. Szczególnie dla tych, którzy planują lub już rozpoczęli ekspansję na zagraniczne rynki. PAIH Forum Biznesu to niepowtarzalna okazja do osobistego spotkania z ekspertami z ponad 60 rynków zagranicznych, otrzymania praktycznej wiedzy i kontaktów biznesowych.

Tu poznasz gotowe rozwiązania i narzędzia wsparcia oferowane przez PAIH. <https://paihforumbiznesu.gov.pl/>



PAIH Forum Biznesu **2025**

# Oferta PAIH - wsparcie Regionalnych Biur Handlowych

Sieć Regionalnych Biur Handlowych

Lokalizacje



**Biura działające: 14 biur**

Białystok, Gdańsk, Gorzów Wlkp.

Katowice, Kraków, Lublin

Łódź, Olsztyn, Opole, Poznań, Rzeszów,

Szczecin, Wrocław, Zielona Góra

# Oferta PAIH - wsparcie Regionalnych Biur Handlowych

Oferta edukacyjna dla przedsiębiorców



W PAIH obowiązuje procedura obsługi eksporterów



Harmonogram obsługi zgłoszenia przedsiębiorcy:

- Zgłoszenie do Regionalnego Biura Handlowego lub przez formularz kontaktowy **paih.gov.pl**
- Wstępna weryfikacja i ocena zgłoszenia
- Analiza potrzeb i możliwości firmy
- Przygotowanie oferty dedykowanej przy wsparciu ekspertów branżowych i ZBH
- Prezentacja oferty i zakresu działań oraz strategii
- Realizacja strategii przy wsparciu PAIH
- Ocena efektów i ew. korekta
- Aftercare, stały kontakt z ekspertem PAIH
- Dzielenie się wiedzą i dobrymi praktykami

Dziękujemy za uwagę,  
zapraszamy do współpracy

Polska Agencja Inwestycji i Handlu S.A.  
ul. Krucza 50  
00-025 Warszawa

+48 22 334 99 55  
paih24@paih.gov.pl



@PAIH.gov  
@Polish Investment and Trade Agency (PAIH)  
@PAIH\_pl